

COMUNICADO DE IMPRENSA

Simplemente uma "oferta mais alargada": Lekkerland otimiza a procura de parceiros com o TC eBid®

Quem nunca parou numa estação de serviço ou numa loja de conveniência para tomar um refresco ou comer qualquer coisa? O grossista de lojas de conveniência Lekkerland e os seus inteligentes sistemas de logística são fundamentais para para dispormos destas facilidades a qualquer hora e em qualquer lugar. Há quase um ano que a Lekkerland utiliza também o TC eBid®, a plataforma baseada na Web para concursos de transporte à escala europeia, para a pesquisa simples e rápida de prestadores de serviços de logística adequados.



Serviço completo

Só na Alemanha, a Lekkerland Deutschland GmbH & Co. KG assegura a cobertura de 59.100 pontos de distribuição como lojas de estações de serviço, quiosques, tabacarias e lojas especializadas de bebidas, os quais abastece de uma gama completa de produtos que vão desde o tabaco às doçarias, passando pelas bebidas e produtos alimentares e não alimentares. Em toda a Europa, o número de pontos de venda atinge os 131.450.

Na Alemanha, a frota actual é composta por 434 camiões, carrinhas e veículos de transporte refrigerado. Em 2009, o volume de negócios da Lekkerland Deutschland atingiu 6,72 mil milhões de euros. Em toda a Alemanha, mais de 3.500 colaboradores em 16 centros de logística garantem que as encomendas são entregues completas, a horas e em perfeitas condições. Isto exige uma combinação inteligente de competências básicas como a logística, a distribuição grossista e a prestação de serviços.

Cooperação

A Lekkerland também trabalha com parceiros que lhe prestam serviços e, para os encontrar, a empresa utiliza, por exemplo, a plataforma de concursos baseada na Web TC eBid®. Esta ferramenta prática está no mercado desde Outubro de 2009. A ferramenta foi desenvolvida pela TimoCom Soft- und Hardware GmbH, com sede em Düsseldorf, que também disponibiliza a bolsa de cargas líder de mercado em toda a Europa TC Truck & Cargo® para o mercado à vista.

Poupar nos custos de processo e aumentar a transparência

Desde Novembro de 2009 que a Lekkerland beneficia da utilização do software TC eBid®. Com todo o conforto, segurança e online, a empresa coloca a concurso nesta plataforma cargas completas e parciais, tanto para relações regionais entre os diferentes centros de logística como para rotas internacionais. Além disso, este grossista de lojas de conveniência também consegue encontrar facilmente parceiros adequados para o transporte refrigerado de produtos frescos graças à selecção detalhada de prestadores de serviços disponível no TC eBid®.

Heiko Schreck, Head of Corporate Inbound Logistics da Lekkerland AG & Co. KG: *"O TC eBid® dá resposta integral às nossas exigências: o software é fácil e prático de utilizar. Podemos definir o concurso de acordo com as nossas necessidades em apenas alguns passos. O processo garante que recebemos apenas resultados relevantes. Tudo está concebido para ser fácil de utilizar e online, o que se traduz em poupança de papel e maior rentabilidade para nós."*



Graças ao TC eBid®, a empresa que promove o concurso recebe uma lista de propostas optimizada. O processo de concurso desenrola-se totalmente por via electrónica, sendo documentado de uma forma acessível e fácil de compreender em formato Microsoft Excel®. Após o concurso, o sistema disponibiliza ao cliente resultados de avaliação e valores relevantes.

Heiko Schreck não tem dúvidas das vantagens: *"Para a nossa logística de aprovisionamento recorremos a parceiros de negócios que satisfazem as nossas exigências de qualidade. Com a ajuda do TC eBid® já encontramos diversos prestadores de serviços qualificados, com os quais firmámos novas parcerias de longo prazo. Na fase de concurso, poupámos tempo e dinheiro graças à utilização do software. Além disso, através do TC eBid® também obtemos um ponto de situação do mercado no que se refere à disponibilidade de camiões e preços."*

Contacto para a imprensa

Tim Muke
Manager Corporate Communication

TimoCom Soft- und Hardware GmbH
In der Steele 2
DE-40599 Düsseldorf

+49 211 88 26 69 13

+49 211 88 26 59 13

tmuke@timocom.com

www.timocom.com